

# TECHNIDATA RECRUTE UN(E) SPECIALISTE PRODUITS

## ENTREPRISE

TECHNIDATA est un éditeur de logiciel français, leader dans les solutions informatiques pour le diagnostic in vitro et certifié ISO 9001 et 13485.

Forts de 40 ans d'expérience et de savoir-faire dans les domaines de l'organisation et de la gestion des laboratoires, nous assurons la conception, l'installation et la maintenance de nos solutions.

Avec plus de 700 clients dans le monde, nous employons 170 collaborateurs répartis sur nos 6 filiales en Europe, Amérique et Asie.

Afin d'accompagner notre développement en Amérique du Nord, nous recrutons un(e) **SPECIALISTE PRODUITS** pour la vente de nos solutions dans le domaine de la biologie médicale, la biobanque, l'histocytopathologie et la génétique.

## POSTE

Au sein de l'équipe de Ventes de la filiale Amérique du Nord, vous rapportez au Directeur général et serez en charge des activités suivantes :

- Participer à la promotion des produits à la valorisation de l'image de TECHNIDATA par une présence sur le terrain et lors des événements promotionnels de TECHNIDATA (salons, congrès, etc.)
- Assister les directeurs grands comptes dans la préparation des rencontres clients/prospects et dans la rédaction et le suivi des offres et réponses aux appels d'offres
- Effectuer les démonstrations des produits auprès des clients/prospects
- S'assurer de la disponibilité des systèmes de démonstration des produits TECHNIDATA en fonction des versions les plus récentes et procéder aux mises à jour nécessaire
- Identifier les pistes de développement du produit en fonction du marché et de la concurrence
- Se conformer aux dispositions du Système Qualité applicables à l'activité

Votre intégration au sein de nos équipes sera facilitée par la mise en place d'un parcours d'intégration.

Poste basé à Montréal, Québec (Canada) avec des déplacements de courte durée au Canada et aux États-Unis.

Poste à temps plein assorti d'une rémunération motivante selon profil et expérience à laquelle s'ajoute un plan de commissionnement.

## CANDIDAT

- De formation de niveau collégial ou universitaire dans le domaine scientifique, avec une expérience du milieu des laboratoires de biologie médicale.
- Vous disposez d'aptitudes et un intérêt marqué pour la vente.
- Autonomie, proactivité, rigueur, écoute et capacité d'analyse sont des qualités essentielles.
- Faisant preuve d'une bonne capacité d'adaptation, vous aimez prendre des initiatives et faites preuve d'un excellent relationnel.
- Bilinguisme de niveau élevé anglais et français, parlé/écrit requis.