



TECHNIDATA RECRUTE

UN(E) RESPONSABLE MARKETING H/F

ENTREPRISE

Filiale du groupe TSS CSI, leader dans l'édition logiciel vertical en Europe et dans le monde avec un CA annuel de plus de 2 milliards €, TECHNIDATA est un éditeur de logiciel dans les solutions informatiques pour le diagnostic in vitro certifié ISO 9001 et 13485.

Forts de 30 ans d'expérience et de savoir-faire dans les domaines de l'organisation et de la gestion des laboratoires, nous assurons la conception, la distribution, l'installation et la maintenance de nos solutions.

Avec plus de 650 clients dans le monde dont 250 en France, nous employons 150 collaborateurs répartis sur nos 6 filiales en Europe, Amérique et Asie.

Afin d'accompagner notre développement en France et à l'international nous recrutons un(e) **RESPONSABLE MARKETING H/F**.

POSTE

- Rattaché(e) au Directeur Marketing, Stratégie et Innovation, et en lien permanent avec les chefs de produits, vous participez à l'élaboration et mettez en œuvre une stratégie de développement de nos produits dont vos principales missions seront les suivantes :
 - Définir les besoins d'évolution des produits et services à travers des business plans : définition des objectifs et des besoins fonctionnels, évaluation des coûts/risques, projection des ventes ;
 - Suivre et analyser le marché : concurrence, niveaux de prix, incidence d'événements ;
 - Participer activement au lancement et la promotion des nouveaux produits ;
 - Définir et élaborer des documents promotionnels avec le département communication pour soutenir les forces de vente ;
 - Contribuer à la phase avant-vente des projets, en support des Ingénieurs Commerciaux, des filiales et de notre réseau de distribution notamment lors de réponses aux appels d'offres ;
 - Piloter la vie du produit en assurant une coordination interne avec nos équipes en charge du Développement, de la Vérification et de la Validation jusqu'à la livraison finale ;
 - Encadrer l'équipe Marketing (6 personnes) avec pour objectif d'innover, de développer le chiffre d'affaires, d'optimiser le retour sur investissement et d'identifier des nouveaux segments de marchés à conquérir ;

- Animer, fédérer et assurer la montée en compétences des équipes produits ;
 - S'assurer de la pertinence des prix pratiqués par l'entreprise selon les zones géographiques
 - Réaliser une veille économique pour établir et actualiser les grilles tarifaires concernant les licences, la maintenance et les services professionnels ;
 - Animer des groupes de référents experts permettant de valoriser des sites clients de références ;
 - Participer aux conférences, salons et « Club utilisateurs ».
-
- Vous bénéficiez, à votre arrivée, d'un parcours d'intégration dont une formation à nos produits et au Système de Gestion des laboratoires, mettant l'accent sur la démarche qualité de l'entreprise.
 - Poste en CDI, à pourvoir dès que possible.
 - Lieu de travail : Montbonnot-Saint-Martin (Proche Grenoble), télétravail régulier possible.
 - Rémunération motivante selon profil et expérience, carte tickets restaurants, mutuelle, prévoyance, RTT, télétravail.

CANDIDAT



- De formation Bac +5 en marketing, vous possédez une expérience confirmée sur un poste similaire ;
- Vous disposez d'une expérience dans le domaine de la santé ou idéalement dans le domaine du diagnostic in vitro et de l'édition de logiciel ;
- La connaissance du Système de Gestion des laboratoires dans l'un de ces domaines serait un plus : Anatomie-Pathologie ou Microbiologie ou Biologie moléculaire ou laboratoire général de biologie ;
- Pragmatique et rigoureux(se), vous possédez de très bonnes capacités d'analyse et de synthèse ;
- Votre force de proposition et votre créativité vous rendent apte à répondre aux différents besoins ;
- Des capacités relationnelles et notamment un leadership collaboratif sont indispensables ;
- Un niveau d'anglais courant est requis à l'écrit et à l'oral afin de travailler efficacement dans un environnement multiculturel et international.

Vous avez le goût du challenge ? Venez rejoindre une entreprise en transformation et aux fortes ambitions de croissance. Vous profiterez d'un cadre de travail agréable niché au cœur des massifs grenoblois. Postulez et rejoignez l'aventure TECHNIDATA !



Merci d'envoyer votre candidature à recrutement@technidata-web.com

Pour plus d'informations concernant notre entreprise, visitez notre site www.technidata-web.com